

Programa de Parceria **Acronis**

Um programa de parceria.
Proteção cibernética total.



Programa de Parceria Acronis

Nossos parceiros são a base do nosso sucesso. O Programa de Parceria Acronis recompensa os parceiros com base em sua experiência, comprometimento e crescimento. Nosso objetivo é oferecer benefícios e recompensas financeiras baseados em desempenho que agreguem valor ao seu negócio.

Por que irmar parceria com a Acronis?



Tecnologia superior

Ofereça a proteção cibernética que os clientes precisam. Conforme a complexidade, a segurança e os custos de TI evoluem, as soluções de proteção cibernética da Acronis oferecem uma defesa abrangente para todas as cargas de trabalho modernas.



Facilidade de fazer negócios

Acesse as ferramentas e materiais de que você precisa para fechar mais negócios. A Acronis Academy oferece treinamento ao vivo e sob demanda para ajudar você a aumentar a receita, aproveitando todos os nossos recursos e funcionalidades.



Potencial de crescimento

Expanda seus negócios enquanto protege os clientes de forma proativa. A ciberproteção é um mercado em crescimento acelerado, e nosso programa permite que você conquiste mais clientes, reduza a rotatividade e mantenha os custos baixos, ao mesmo tempo em que obtém margens mais elevadas.

VISÃO GERAL DO PROGRAMA

Como uma empresa orientada para o canal, a Acronis reconhece que os parceiros são o coração do nosso negócio. O Programa de parceria foi criado para ajudar você a prosperar. Desenvolva novas soluções e venda qualquer produto, serviço ou opção de suporte — independentemente do seu modelo de negócios.

- Provedores de serviços
- Desenvolvedores e ISVs
- Parceiros OEM
- Revendedores
- Parceiros afiliados

REQUISITOS DO PROGRAMA

Não é necessário compromisso ou receita mínima. Nossos requisitos de programa são estruturados de modo que você esteja equipado com as ferramentas e o conhecimento necessários para ter sucesso em cada etapa do caminho.

REQUISITOS	REGISTERED	AUTHORIZED	GOLD	PLATINUM
Pontuação do parceiro	0-7	8-14	15-21	22-23
Treinamento e Certificações	2 certificados	4 certificados	8 certificados (2 pessoas certificadas)	16 certificados (4 pessoas certificadas)

*Não há compromisso mínimo nem requisito de receita para participar. Os requisitos de receita aplicam-se somente a revendedores Gold e Platinum e a provedores de serviços Platinum, variando de acordo com a região.

BENEFÍCIOS DO PROGRAMA DE PARCERIA ACRONIS

Desbloqueie vantagens adicionais à medida que cresce. Cada nível de associação concede acesso a benefícios e programas especiais, criados para encantar seus clientes e ajudar o seu negócio a prosperar.

REGISTERED	AUTHORIZED	GOLD	PLATINUM
Acesse descontos e treinamento imediatos, além de suporte técnico e de soluções de acessibilidade.	Descontos maiores, ferramentas de automação de marketing, um gerente de contas dedicado para parceiros e muito mais.	Descontos ainda maiores, reembolsos, acesso ao programa MDF, benefícios do programa #TeamUp e muito mais.	Serviço de primeira linha do início ao fim, com descontos robustos, suporte aprimorado e uma equipe dedicada.

BENEFÍCIOS FINANCEIROS

O seu sucesso é o nosso sucesso. Nossos incentivos financeiros baseados em desempenho são projetados para ajudá-lo a fechar mais negócios e aumentar sua receita.

REEMBOLSOS	PROGRAMA DE RECOMENDAÇÃO	MDF PARA MARKETING CONJUNTO
Descontos trimestrais de desempenho são concedidos a parceiros com elegibilidade que atingem seus alvos trimestrais de receita atribuídos. Saiba mais sobre os requisitos, limitações e exclusões no Portal do Parceiro Acronis .	Receba uma recompensa monetária por cada indicação bem-sucedida que resulte em um contrato assinado com um provedor de serviços. Os provedores de serviços também podem ganhar comissões sobre produtos da Acronis que não estejam em seu portfólio. Basta indicar aos seus clientes uma solução da Acronis que atenda às necessidades deles e ser recompensado por cada venda resultante — sem compromisso mensal.	Os parceiros Gold e Platinum têm direito a receber fundos de desenvolvimento de marketing conjunto (MDF) com base em propostas para dar suporte à execução de atividades elegíveis. Para obter mais informações e começar a desenvolver um plano de marketing conjunto, fale com o gerente de contas de parceiros ou junte-se ao programa hoje mesmo.

BENEFÍCIOS DE MARKETING

Nós visamos ajudá-lo a ser mais eficaz em seus esforços de marketing com uma ampla variedade de recursos, ferramentas e serviços.



Materiais de marketing

Acesse instantaneamente nossos extensos materiais de vendas e marketing por meio do Portal do Parceiro, incluindo folhas de dados, listas de preços, apresentações de vendas, calculadoras de ROI, white papers e muito mais.



Ferramentas de automação de marketing

Elimine a necessidade de adivinhação no marketing para seus clientes em potencial e clientes com e-mails prontos para envio e campanhas de gotejamento, em apenas alguns cliques. Basta personalizar os recursos com o seu logotipo e detalhes de contato e você terá campanhas de e-mail e de mídias sociais, além de páginas de destino, prontas para uso.



Localizador de parceiros

A geolocalização de parceiros com base em regiões e países está disponível no Portal do Parceiro da Acronis. O site da Acronis direciona o tráfego para o localizador de parceiros, e os parceiros recebem os clientes potenciais.

CAPACITAÇÃO

Adquira os conhecimentos e certificações de que a sua equipe precisa para obter sucesso. Construa e reforce suas competências de vendas, técnicas e de proteção cibernética por meio da Acronis Academy, consultas sob demanda e outros recursos disponíveis.

CURSOS DE TREINAMENTO E CERTIFICAÇÃO	LABORATÓRIO DE DEMONSTRAÇÃO E PROGRAMA NFR	ENGENHARIA DE SOLUÇÕES E ASSISTÊNCIA DE PRÉ-VENDAS
Os cursos de treinamento e certificação da Acronis Academy ajudarão você a obter informações valiosas sobre como posicionar, vender e implantar soluções Acronis em um mercado cada vez mais desafiador.	Use nosso laboratório de demonstração e obtenha uma licença de uso não comercial (NFR) para testar os produtos da Acronis em primeira mão — para uso em produção, avaliação, testes, demonstrações de produtos e treinamento.	Dependendo do tamanho do negócio, parceiros de todos os níveis podem solicitar assistência de especialistas da Acronis para o desenvolvimento de novas oportunidades por meio do Portal de Parceiros da Acronis.

SUPORTE

Contate um especialista de suporte para obter suporte técnico e empresarial ilimitado (via e-mail, chat ou suporte telefônico 24 horas por dia, 7 dias por semana*), ou encontre ajuda para diagnosticar sob demanda na [base de dados de conhecimento](#).

BENEFÍCIOS PARA ESPORTES

O programa Acronis #TeamUp para provedores de serviços permite que você estabeleça parcerias com equipes de esportes profissionais para fechar mais negócios e elevar o perfil da sua empresa. Você pode:

- Aumente a visibilidade do logotipo da sua empresa com oportunidades de co-branding em uniformes ou no estádio.
- Crie uma presença de branding abrangente com recursos nas plataformas sociais e digitais de equipes esportivas.
- Eleve seus eventos corporativos e de vendas a um novo patamar com acessibilidade a ingressos, hospitalidade VIP, experiências exclusivas nos bastidores e muito mais!

Junte-se ao programa de parceria Acronis

Começar é fácil e gratuito.

- Inscreva-se hoje preenchendo o [formulário de registro](#). A Acronis confirmará seu registro por e-mail.
- Após a aprovação, você terá acessibilidade ao Portal do Parceiro da Acronis. Lá você encontrará materiais importantes, incluindo emblemas de parceiro, listas de preços, ferramentas de marketing e vendas, e muito mais.



Os benefícios estão sujeitos aos requisitos, termos e condições aplicáveis do Programa de parceiros. Visite o Acronis Partner Portal e consulte o Guia do Programa de Parceria Acronis para obter mais detalhes.

* O suporte telefônico 24 horas por dia, 7 dias por semana está disponível apenas em inglês. Outros idiomas estão disponíveis apenas durante o horário comercial.