

PeopleRock implémente une sauvegarde et une restauration robustes pour étendre les secteurs d'activité

Le MSP basé aux Pays-Bas choisit Acronis Cyber Protect Cloud pour une solution de protection simplifiée et conviviale, entraînant une croissance et une rentabilité significatives de l'entreprise

Contexte

PeopleRock est une entreprise de conseil en informatique innovante située aux Pays-Bas qui fournit des solutions personnalisées pour les défis TIC complexes de ses clients. PeopleRock fournit des conseils indépendants de la solution, conçoit des environnements TIC basés sur des exigences fonctionnelles, implémente des solutions en utilisant les dernières techniques de gestion de projet et offre un support TIC aux clients pour des besoins à court ou à long terme.

Les défis

PeopleRock gère des environnements de clients qui varient de 250 à 2 500 postes, y compris une variété de serveurs et de bases de données ainsi que des téraoctets de données nécessitant une protection et une gestion pour garantir un fonctionnement sans faille et la continuité des activités de l'entreprise. Avant la mise en œuvre d'Acronis, PeopleRock n'utilisait aucun logiciel de sauvegarde. La société savait qu'elle devait trouver une solution pour protéger les données Microsoft 365 des clients, sécuriser les serveurs locaux et les machines virtuelles basées sur le cloud et implémenter un antivirus. S'il est vrai que l'amélioration de la cybersécurité était une priorité absolue pour garantir la sécurité et l'intégrité de l'infrastructure numérique, il était essentiel de trouver un produit facile à utiliser et à gérer pour permettre à PeopleRock de rationaliser leurs processus et de s'intégrer de manière transparente à leur système existant.

La solution — Acronis Cyber Protect Cloud

Face à l'insuffisance de la protection des données de Microsoft 365 et au besoin d'un portail de gestion intégré et convivial pour l'utilisateur, PeopleRock a cherché une meilleure solution. Ils avaient besoin d'une approche globale de cyberprotection qui englobait la sauvegarde, la protection des données et des défenses robustes contre les malwares et les ransomwares. L'objectif était de fournir un package tout-en-un capable de supporter divers environnements,

PRINCIPAUX DÉFIS :

- Absence de protection de sauvegarde existante
- Insuffisance de la protection des données de Microsoft 365

PRINCIPAUX BESOINS :

- Une seule plate-forme et interface
- Capacité à gérer les environnements cloud et sur site
- Facilité d'utilisation pour les opérations internes et les clients

RESSOURCES PROTÉGÉES :

- + 1 500 OneDrives personnels
- + 1 600 boîtes aux lettres
- + 500 sites d'équipes
- + 30 serveurs locaux

PRINCIPAUX AVANTAGES :

- Sauvegarde robuste et restauration de données
- Nouvelles opportunités de revenus provenant de services supplémentaires

y compris sur site, hybrides et cloud, améliorant l'expérience de protection et de gestion des données pour les clients.

PeopleRock a envisagé Veeam, AvePoint et Dropsuit, mais chacun avait des limitations dans les options de sauvegarde pour les environnements sur site et cloud. Ils ont choisi Acronis Cyber Protect Cloud pour disposer d'un système de cyberprotection complet et convivial répondant aux différents besoins de leurs clients.

Avec son panneau intuitif et son interface utilisateur, la solution Acronis permet aux clients de gérer facilement leurs données et de choisir les options de sauvegarde et de restauration souhaitées, selon Tycho Löke, consultant technique pour PeopleRock. « Cette approche permet à nos clients de prendre en charge leur protection des données tout en profitant d'une expérience rationalisée et efficace », a-t-il déclaré. « Acronis combine avec succès des aspects de sauvegarde, de protection des données et une défense robuste contre les malwares et les ransomwares dans un seul packaging, capable de supporter des environnements divers comme les systèmes sur site, hybrides et cloud. »

Avantages techniques et commerciaux

PeopleRock a déployé Acronis en une semaine, un délai rapide qui comprenait la formation des clients, la définition du champ d'application du travail et l'identification des ressources à protéger. « L'implémentation technique a été réalisée en seulement un jour », dit Tycho Löke. « Mieux encore, la solution Acronis était rentable presque immédiatement. Sans installation de serveur, nous avons pu facturer directement les clients sans encourir de frais supplémentaires pour l'hébergement de la solution en interne, contrairement à des alternatives comme Veeam. » Cette approche rationalisée a contribué à la rentabilité rapide de la solution Acronis.

La formation s'est également déroulée sans difficulté et l'équipe a utilisé le portail de formation Acronis pour mieux comprendre et utiliser la solution. « Quant à l'équipe d'assistance d'Acronis, elle s'est montrée non seulement réactive, mais a également maintenu une communication cohérente concernant nos tickets d'assistance », déclare Tycho Löke. Cet esprit de collaboration était un avantage inattendu du partenariat avec Acronis. « Acronis a fourni

des solutions de cyberprotection exceptionnelles et a été un partenaire précieux pour notre entreprise, démontrant un fort engagement de collaboration et nous aidant à atteindre des objectifs communs. »

Parmi les autres avantages pour PeopleRock, citons de nouveaux clients et un nouveau secteur d'activité. « Nous avons élargi notre portefeuille et offrons des packages personnalisables, afin de répondre aux besoins individuels de chaque client », déclare Tycho Löke. « En proposant une structure de prix équitable et en donnant la priorité à la satisfaction du client, nous avons connu une croissance significative et des résultats positifs. » Les plans futurs incluent l'implémentation de solutions EDR et antivirus, ainsi que l'automatisation supplémentaire de leur programme d'installation Acronis actuel.

« Gérer et sauvegarder des environnements mixtes peut être complexe, en particulier avec des solutions sur site, hybrides et cloud. » L'interopérabilité d'Acronis dans tous ces environnements nous donne le support dont nous avons besoin pour capitaliser sur les opportunités du marché. « En exploitant la flexibilité et l'évolutivité de la plate-forme Acronis, nous pouvons garantir que les données de nos clients sont protégées, quel que soit l'endroit où elles sont stockées. »

« Acronis a révolutionné nos capacités de protection des données et de gestion, permettant à notre personnel informatique de se concentrer sur des initiatives stratégiques et de stimuler la croissance de l'entreprise. »

Bas Broeren, Directeur technique et Architecte d'entreprise, PeopleRock

À propos d'Acronis

Acronis unifie la protection des données et la cyberprotection pour fournir une [cyberprotection](#) intégrée et automatisée qui résout les défis de fiabilité, d'accessibilité, de confidentialité, d'authenticité et de sécurité ([SAPAS](#)) du monde digital moderne. Avec des modèles de déploiement flexibles répondant aux exigences des fournisseurs de services et des professionnels de l'informatique, Acronis offre une cyberprotection de haut niveau pour les données, les applications et les systèmes grâce à des solutions innovantes de nouvelle génération en matière d'antivirus, de [sauvegarde](#), de [reprise après sinistre](#) et de gestion de la protection des endpoints, optimisées par l'IA.

Société fondée à Singapour en 2003 et enregistrée en Suisse en 2008, Acronis compte à présent plus de 2 000 employés sur 34 sites dans le monde. Pour en savoir plus, visitez [acronis.com](https://www.acronis.com).