

Acronis

Acronis Partner Program

Un unico programma per i Partner.
Una Cyber Protection completa.



Acronis Partner Program

I Partner sono il cardine del nostro successo. Acronis Partner Program premia i Partner per la loro esperienza, l'impegno e la volontà di crescita. Il nostro obiettivo è fornirti vantaggi e incentivi finanziari basati sulle prestazioni, per offrire più valore al tuo business.

Perché diventare Partner Acronis



Tecnologia di livello superiore

Offri la Cyber Protection che i clienti cercano. Di pari passo all'evoluzione delle complessità, della sicurezza e dei costi dell'IT, le soluzioni di Cyber Protection Acronis offrono una difesa completa per tutti i workload odierni.



Semplicità nell'interazione commerciale

Accedi agli strumenti e ai materiali necessari per concludere più deal. Acronis Academy offre formazione in presenza e on-demand per aiutarti a incrementare gli utili mettendo a frutto l'intera gamma di funzionalità disponibili.



Potenziale di crescita

Fai crescere la tua azienda proteggendo i tuoi clienti in modo proattivo. Quello della Cyber Protection è un mercato in rapida crescita; il nostro programma ti consente di acquisire più clienti, ridurre il tasso di abbandono, contenere i costi e ottenere, al contempo, margini più elevati.

PANORAMICA DEL PROGRAMMA

Come Partner di canale, Acronis ti considera un cardine della nostra azienda. Il Partner Program è progettato per aiutarti a raggiungere i tuoi obiettivi, sviluppando nuove soluzioni e vendendo qualsiasi prodotto, servizio o opzione di supporto, indipendentemente dal tuo modello di business.

- Service Provider
- Reseller
- Sviluppatori e ISV
- Partner affiliati
- Partner OEM

REQUISITI DEL PROGRAMMA

Non è richiesto alcun fatturato o impegno minimo. I requisiti del nostro programma sono strutturati in modo da consentirti di usufruire degli strumenti e delle conoscenze necessarie per avere successo in ogni fase.

REQUISITO	REGISTERED	AUTHORIZED	GOLD	PLATINUM
Score del Partner	0-7	8-14	15-21	22-23
Formazione e certificazione	2 certificazioni	4 certificazioni	8 certificazioni (2 addetti certificati)	16 certificazioni (4 addetti certificati)

*Non è richiesto alcun fatturato o impegno minimo per aderire al programma. I requisiti di fatturato si applicano solo ai rivenditori Gold e Platinum e ai Service Provider Platinum e variano in base alla regione.

VANTAGGI DI ACRONIS PARTNER PROGRAM

Sblocca vantaggi aggiuntivi associati al progredire del tuo business. Ogni livello di partnership prevede l'accesso a vantaggi e strumenti speciali, progettati per soddisfare i tuoi clienti e sostenere la crescita della tua attività.

REGISTERED	AUTHORIZED	GOLD	PLATINUM
Accesso immediato a sconti, formazione, supporto tecnico e per le soluzioni.	Incremento degli sconti, strumenti di marketing automation, Partner Account Manager dedicato e molto altro.	Sconti e riduzioni di prezzo più consistenti, accesso al programma MDF, benefit per il programma #TeamUp e altro ancora.	Assistenza ineccepibile per ogni livello, con sconti consistenti, supporto avanzato e un team dedicato.

VANTAGGI FINANZIARI

Il tuo successo è anche il nostro. Gli incentivi economici basati sulle prestazioni sono concepiti per aiutarti a concludere più deal e ad aumentare gli utili.

REBATE	PROGRAMMA DI REFERRAL	FONDI MDF PER ATTIVITÀ DI MARKETING CONGIUNTE
I rebate basati sulle prestazioni trimestrali vengono erogati ai Partner idonei che raggiungono gli obiettivi di utile trimestrale assegnati. Maggiori informazioni su requisiti, limitazioni ed esclusioni sono disponibili nel Acronis Partner Portal .	Ricevi un incentivo economico per ogni referral riuscito che si chiude con la sottoscrizione di un contratto con un Service Provider. I Service Provider possono ottenere commissioni anche su prodotti Acronis che non sono nel loro portafoglio. È sufficiente segnalare ai tuoi clienti una soluzione Acronis che possa soddisfarne le esigenze per ottenere un incentivo economico per ogni vendita risultante. Non è richiesto un impegno mensile.	Al raggiungimento dei livelli Gold e Platinum, i Partner possono richiedere i fondi MDF (Marketing Development Funds) per realizzare attività idonee. Per saperne di più e avviare l'elaborazione di un piano di marketing congiunto, contatta il Partner Account Manager di riferimento o aderisci al programma oggi stesso.

VANTAGGI PER IL MARKETING

Mettiamo a tua disposizione una vasta gamma di risorse, strumenti e servizi per rendere più efficaci le tue attività di marketing.



Materiali di marketing

Accedi ai materiali di marketing e vendita disponibili in Acronis Partner Portal: datasheet, listini prezzi, presentazioni per la vendita, calcolatori del ROI, white paper e altro ancora.



Strumenti di marketing automation

Elimina la complessità dal marketing destinato ai clienti esistenti e potenziali con e-mail pronte per essere inviate ai clienti finali e drip campaign. Ti bastano pochi clic: dovrà solo personalizzare con il tuo logo e i dettagli di contatto e otterrai e-mail, post per i social e landing page già predisposte.



Partner Locator

In Acronis Partner Portal è disponibile uno strumento di geolocalizzazione dei Partner basato su regioni e paesi. Il sito web Acronis indirizza il traffico verso lo strumento, aiutando i Partner ad acquisire informazioni sui lead.

ABILITAZIONE

Ottieni le competenze e le certificazioni di cui il tuo team ha bisogno per avere successo. Crea e consolida le competenze tecniche, commerciali e di Cyber Protection avvalendoti di Acronis Academy, delle consulenze su richiesta e delle altre risorse a tua disposizione.

CORSI DI FORMAZIONE E CERTIFICAZIONE	DEMO LAB E PROGRAMMA NFR	ASSISTENZA PRE-VENDITA DAI NOSTRI ESPERTI DELLE SOLUZIONI
I corsi di formazione e certificazione erogati ai Partner tramite Acronis Academy sono focalizzati su come posizionare, vendere e distribuire le soluzioni Acronis in un mercato sempre più competitivo.	Sfrutta i nostri Demo Lab e ottieni la licenza NFR (Not For Resale) per sperimentare in prima persona i prodotti Acronis destinati alle attività di produzione, valutazione, test, dimostrazioni di prodotti e formazione.	In base al volume del deal, i Partner di ogni livello possono chiedere agli esperti Acronis consulenza per lo sviluppo di nuove opportunità, tramite Acronis Partner Portal.

SUPPORTO

Contatta uno specialista del supporto per ottenere assistenza tecnica e commerciale illimitata (supporto tramite e-mail, chat o telefono 24/7), oppure trova l'articolo specifico per la risoluzione dei problemi nella [Knowledge Base](#).

VANTAGGI PER LO SPORT

Il programma Acronis #TeamUp per i Service Provider consente di stringere partnership con team sportivi professionistici per chiudere più deal e migliorare il profilo della tua azienda. Il programma ti permette di:

- migliorare la visibilità del tuo logo aziendale con opportunità di co-branding su divise o negli stadi
- aumentare la presenza del marchio sulle piattaforme social e digitali delle squadre sportive
- promuovere il livello dei tuoi eventi aziendali e di vendita grazie all'accesso a biglietti, presenza di VIP, esperienze esclusive dietro le quinte degli eventi e altro ancora!

Aderisci ad Acronis Partner Program

Muovere i primi passi è facile e gratuito.

- Iscriviti oggi stesso compilando il [modulo di registrazione](#). Acronis confermerà la registrazione via e-mail.
- Dopo aver ricevuto l'approvazione, potrai accedere ad Acronis Partner Portal, dove troverai materiali strategici come badge per Partner, listini prezzi, strumenti di marketing e vendita e altro.



I vantaggi sono soggetti ai requisiti, ai termini e alle condizioni del Partner Program applicabili. Per ulteriori informazioni, visita Acronis Partner Portal e consulta la Guida ad Acronis Partner Program.

* Il supporto telefonico 24 ore su 24, 7 giorni su 7 è disponibile solo in inglese. Altre lingue sono disponibili solo durante l'orario di ufficio.