

Acronis

Programme Partenaires **Acronis**

Un programme Partenaires unique.
Une cyberprotection à toute épreuve.



Programme partenaires Acronis

Nos partenaires sont la pierre angulaire de notre réussite. Le programme Partenaires Acronis récompense nos partenaires en fonction de leur expertise, de leur engagement et de leur croissance. Notre objectif est de leur faire bénéficier d'avantages basés sur leurs performances, ainsi que de compensations financières, sources de valeur pour leur entreprise.

Pourquoi s'associer à Acronis ?



Technologie de pointe

Offrez à vos clients la cyberprotection dont ils ont besoin. Compte tenu des problématiques de complexité, de sécurité et de coût, les solutions de cyberprotection Acronis offrent une protection complète pour toutes les ressources modernes.



Simplification de l'activité

Bénéficiez d'outils et de supports pour doper vos ventes. Acronis Academy propose des formations en direct et à la demande pour vous aider à augmenter vos revenus en tirant parti de l'ensemble des fonctionnalités de nos solutions.



Potentiel de croissance

Développez vos activités tout en protégeant vos clients de façon proactive. La cyberprotection est un marché très dynamique. Notre programme vous permet d'étoffer votre clientèle, de réduire le taux d'attrition et de limiter les coûts tout en augmentant vos marges.

PRÉSENTATION DU PROGRAMME

Notre modèle de distribution fait que nos partenaires sont au cœur de notre activité. Le programme Partenaires est conçu pour vous aider à prospérer, Développez de nouvelles solutions et vendez des produits, services et options de support, quel que soit votre modèle économique.

- Fournisseurs de services
- Développeurs et éditeurs de logiciels indépendants
- Partenaires OEM
- Revendeurs
- Partenaires affiliés

CONDITIONS DE PARTICIPATION

Aucun engagement minimum ni chiffre d'affaires minimum n'est requis. Nos conditions d'éligibilité sont structurées de manière à vous fournir les outils et les connaissances dont vous avez besoin pour réussir à chaque étape.

EXIGENCE	REGISTERED	AUTHORIZED	GOLD	PLATINUM
Score Partenaire	0-7	8-14	15-21	22-23
Formation et certifications	2 certificats	4 certificats	8 certificats (2 collaborateurs certifiés)	16 certificats (4 collaborateurs certifiés)

*Il n'y a pas d'engagement ni de chiffre d'affaires minimum à réaliser. Les exigences de chiffre d'affaires s'appliquent aux revendeurs Gold et Platinum, ainsi qu'aux fournisseurs de services Platinum, et varient en fonction de la région.

AVANTAGES DU PROGRAMME PARTENAIRES ACRONIS

mesure du développement de vos activités, vous bénéficierez de nouveaux avantages. Chaque niveau de partenariat donne accès à des avantages et programmes spécifiques conçus pour faire le bonheur de vos clients et la prospérité de votre entreprise.

REGISTERED	AUTHORIZED	GOLD	PLATINUM
Accès immédiat à des remises, à des formations ainsi qu'au support technique et solution	Remises plus importantes, outils d'automatisation marketing, chargé de compte Partenaire dédié, etc.	Remises encore plus importantes, accès au programme MDF, avantages liés au programme #TeamUp, etc.	Service sur mesure de A à Z avec des remises substantielles, une assistance renforcée et une équipe dédiée.

AVANTAGES FINANCIERS

Votre réussite est essentielle. Nos incentives financiers basés sur vos performances vont vous aider à doper vos ventes et à augmenter vos revenus.

REMISES	PROGRAMME DE PARRAINAGE	MDF POUR CO-MARKETING
Des remises trimestrielles seront accordées aux partenaires éligibles qui atteignent leurs objectifs financiers. Pour en savoir plus sur les exigences, limitations et exclusions, consultez le Portail Partenaires Acronis .	Pour chaque parrainage donnant lieu à la signature d'un contrat de fournisseur de services, vous recevrez une compensation financière. Les fournisseurs de services peuvent également toucher des commissions sur les produits Acronis ne figurant pas dans leur portefeuille. Il vous suffit de proposer à vos clients une solution Acronis répondant à leurs besoins pour être récompensé à chaque vente conclue. Aucun engagement mensuel n'est requis.	Les partenaires Gold et Platinum peuvent bénéficier de fonds MDF (Market Development Funds) sur proposition afin de soutenir l'exécution des activités éligibles. Pour en savoir plus et commencer à élaborer un plan marketing commun, contactez votre chargé de compte partenaire ou rejoignez le programme dès aujourd'hui.

AVANTAGES MARKETING

Notre objectif est d'optimiser vos initiatives marketing grâce à un large éventail de ressources, outils et services.



Supports marketing

Accédez instantanément à notre large gamme de supports de vente et marketing via le Portail Partenaires, notamment des fiches produits, des listes de prix, des argumentaires de vente, des calculateurs du retour sur investissement ou encore des livres blancs.



Outils d'automatisation marketing

Simplifiez les démarches marketing auprès de vos prospects et clients grâce à des e-mails prêts à l'emploi et des campagnes de drip, à envoyer en quelques clics. Personnalisez facilement les ressources avec votre logo et vos coordonnées, et bénéficiez de campagnes par e-mail, sur les réseaux sociaux et de pages de renvoi prêtes à l'envoi.



Localisateur de partenaires

Un outil de géolocalisation de nos partenaires par région et pays est disponible sur le Portail Partenaires d'Acronis. Le site Web d'Acronis génère du trafic sur le localisateur de partenaires et nos partenaires reçoivent les leads.

ACCOMPAGNEMENT

Offrez à vos équipes les connaissances et les certifications dont elles ont besoin pour réussir. Développez et renforcez vos compétences commerciales, techniques et en cyberprotection grâce à Acronis Academy, aux consultations à la demande et aux ressources disponibles.

COURS DE FORMATION ET DE CERTIFICATION	PROGRAMME DE LAB DE DÉMONSTRATION ET NON DESTINÉ À LA REVENTE	ASSISTANCE PRÉVENTE INGÉNIEUR SOLUTIONS
Les cours de formation et de certification Acronis vous feront acquérir de précieuses informations pour positionner, vendre et déployer les solutions Acronis sur un marché toujours plus exigeant.	Utilisez notre lab de démonstration et obtenez une licence non destinée à la revente (NFR) pour tester les solutions Acronis en conditions réelles, à des fins de production, d'évaluation, de test, de démonstration de produit et de formation.	En fonction du montant du contrat de vente, les partenaires de tout niveau peuvent demander l'aide d'un expert Acronis par le biais du Portail Partenaires afin de concrétiser une nouvelle opportunité de développement.

SUPPORT

Contactez un spécialiste du support pour bénéficier d'une assistance technique et d'entreprise illimitée (par e-mail, chat ou téléphone 24h/24 et 7j/7*), ou consultez la [base de connaissances](#) pour obtenir une aide au dépannage à la demande.

AVANTAGES SPORT

Le programme Acronis #TeamUp pour les fournisseurs de services vous permet de conclure davantage de deals et de renforcer votre visibilité en vous associant à des équipes sportives professionnelles. Vous pourrez :

- Augmenter la visibilité de votre marque grâce à des opportunités de co-labelliser sur les uniformes ou dans le stade.
- Développer la présence de votre marque grâce à des fonctionnalités sur les plates-formes sociales et numériques des équipes sportives.
- Faire passer vos événements d'entreprise et commerciaux au niveau supérieur grâce à des billets, des services VIP, des expériences inédites en coulisses, etc. !

Rejoignez le programme Partenaires Acronis

C'est très simple et totalement gratuit.

- Inscrivez-vous dès aujourd'hui en remplissant le [formulaire d'inscription](#). Acronis vous confirmera votre inscription par e-mail.
- Une fois votre demande approuvée, vous pourrez accéder au Portail Partenaires d'Acronis. Vous y trouverez des ressources importantes, notamment des badges de partenaire, des listes de prix, des outils marketing et commerciaux, etc.



Les avantages sont soumis aux exigences et aux conditions générales du programme Partenaires. Veuillez consulter le Portail Partenaires Acronis ainsi que le guide du programme Partenaires Acronis pour plus d'informations.

* Le support téléphonique 24h/24 et 7j/7 est disponible en anglais uniquement. Les autres langues sont disponibles uniquement pendant les heures ouvrées.

Acronis

Pour en savoir plus, visitez
www.acronis.com

Copyright © 2002–2026 Acronis International GmbH. Tous droits réservés. Acronis et le logo Acronis sont des marques commerciales d'Acronis International GmbH aux États-Unis et/ou dans d'autres pays. Toutes les autres marques commerciales, déposées ou non, sont la propriété de leurs détenteurs respectifs. Sous réserve d'erreurs, de modifications techniques et de différences par rapport aux illustrations. 01-2026