

Acronis

Acronis Partner Program

Un programa de partners
Ciberprotección total



Programa de Partners Acronis

Nuestros partners son la piedra angular de nuestro éxito. El programa de partners Acronis recompensa a los partners según su experiencia, compromiso y crecimiento. Nuestro objetivo es proporcionarle ventajas basadas en el rendimiento, así como incentivos financieros que aporten valor a su negocio.

¿Por qué ser partner de Acronis?



Tecnología superior

Ofrezca la ciberprotección que necesitan sus clientes. A medida que evolucionan los desafíos de la TI en cuanto a complejidad, seguridad y costos, las soluciones de ciberprotección de Acronis ofrecen una defensa integral para todos los workloads modernos.



Facilidad de hacer negocios

Acceda a las herramientas y materiales que necesita para cerrar más acuerdos. Acronis Academy ofrece capacitación en directo y bajo demanda para ayudarle a aumentar sus ingresos aprovechando todas nuestras funciones.



Potencial de crecimiento

Haga crecer su empresa mientras brinda protección a sus clientes de forma proactiva. La ciberprotección es un mercado en rápido crecimiento, y nuestro programa de capacitación le permite obtener más clientes, reducir la rotación de clientes y mantener los costos bajos, al tiempo que aumenta sus márgenes.

DESCRIPCIÓN DEL PROGRAMA

Como empresa centrada en el canal, Acronis reconoce que los partners son el corazón de nuestro negocio. El programa de partners ha sido diseñado para ayudarle a triunfar. Desarrolle nuevas soluciones y venda cualquier producto, servicio u opción de soporte, con independencia de su modelo empresarial.

- Proveedores de servicios
- Revendedores
- Desarrolladores y Proveedores de Software Independientes (ISV)
- Partners afiliados
- Partners OEM

REQUISITOS DEL PROGRAMA

No se requiere un compromiso o cuota de ingresos mínimos. Nuestros requisitos de programa están estructurados de manera que usted cuente con las herramientas y el conocimiento necesarios para tener éxito en cada paso.

REQUISITO	REGISTERED	AUTHORIZED	GOLD	PLATINUM
Puntuación de partner	0-7	8-14	15-21	22-23
Capacitación y certificaciones	2 certificados	4 certificados	8 certificados (2 empleados certificados)	16 certificados (4 empleados certificados)

*No hay compromiso mínimo ni requisito de ingresos para unirse. Los requisitos de ingresos se aplican solo a los revendedores Gold y Platinum, y a los proveedores de servicios Platinum, y varían según la región.

VENTAJAS DEL PROGRAMA DE PARTNERS ACRONIS

Obtenga ventajas adicionales a medida que crece. Cada nivel de membresía da acceso a ventajas y programas especiales, diseñados para satisfacer a sus clientes y para que su empresa prospere.

REGISTERED	AUTHORIZED	GOLD	PLATINUM
Acceda a descuentos y capacitación inmediatos, así como a soporte de soluciones y técnico.	Mayores descuentos, herramientas de automatización de marketing, un gestor de cuenta de partner dedicado y mucho más.	Descuentos y reembolsos aún más generosos, accesibilidad al programa MDF, ventajas del Programa #TeamUp y más.	Servicio excepcional de principio a fin con descuentos sustanciales, soporte mejorado y un equipo dedicado.

VENTAJAS FINANCIERAS

Su éxito es nuestro éxito. Nuestros incentivos financieros basados en el rendimiento están diseñados para ayudarle a cerrar más acuerdos y aumentar sus ingresos.

REEMBOLSOS	PROGRAMA DE RECOMENDACIONES	MDF PARA MARKETING CONJUNTO
Se otorgan reembolsos trimestrales por rendimiento a los partners elegibles y que alcancen sus objetivos de ingresos trimestrales asignados. Obtenga más información sobre los requisitos, limitaciones y exclusiones en el Portal de Partners de Acronis .	Reciba una recompensa monetaria por cada referido que resulte en la firma de un contrato con un proveedor de servicios. Los proveedores de servicios también pueden obtener comisiones por productos de Acronis que no estén en su cartera. Solo recomiende a sus clientes una solución de Acronis que se ajuste a sus necesidades y recibirá una recompensa por cada venta resultante, sin necesidad de un compromiso mensual.	Los partners Oro y Platino pueden recibir fondos de desarrollo de marketing (MDF) conjunto, en base a propuestas para apoyar la ejecución de actividades elegibles. Para obtener más información y comenzar a desarrollar un plan de marketing conjunto, hable con su partner account manager o únase al programa hoy mismo.

VENTAJAS DE MARKETING

Nuestro objetivo es ayudarle a ser más eficaz en sus esfuerzos de marketing con una amplia gama de recursos, herramientas y servicios.



Materiales de marketing

Acceda de inmediato a nuestros amplios materiales de ventas y marketing a través del Portal de Partners, incluidas fichas técnicas, listas de precios, presentaciones de ventas, calculadoras de rentabilidad, artículos técnicos y mucho más.



Herramientas de automatización de marketing

Elimine las conjeturas del marketing dirigido a sus clientes y clientes potenciales con correos electrónicos y campañas de goteo listos para enviar y orientados al cliente final, con solo unos clics. Solo personalice los recursos con su logotipo y datos de contacto, y tendrá listas para usar campañas de correo electrónico y redes sociales, así como páginas de destino.



Localizador de partners

Geolocalización de partners según las regiones y países, disponible en el Portal de Partners de Acronis. El sitio web de Acronis dirige tráfico al localizador de partners, lo que ayuda a los partners a recibir clientes potenciales.

CAPACITACIÓN

Obtenga los conocimientos y certificados que su equipo necesita para tener éxito. Desarrolle y refuerce sus competencias de ventas, técnicas y de ciberprotección a través de Acronis Academy, consultas bajo demanda y otros recursos disponibles.

CURSOS DE CAPACITACIÓN Y CERTIFICACIÓN	PROGRAMA NFR Y DEMO LAB	ASISTENCIA EN PREVENTA DE INGENIERO DE SOLUCIONES
Los cursos de capacitación y certificación de Acronis Academy le ayudarán a obtener valiosos conocimientos sobre cómo posicionar, vender e implementar las soluciones de Acronis en un marketplace cada vez más exigente.	Utilice nuestro Demo Lab y obtenga una licencia NFR (no para reventa) para probar los productos de Acronis de primera mano, con fines de producción, evaluación, pruebas, demostraciones de productos y capacitación.	Dependiendo de la importancia del acuerdo, los partners de todos los niveles pueden solicitar la asistencia de un experto de Acronis a través del Portal de Partners de Acronis para el desarrollo de nuevas oportunidades.

SOPORTE

Póngase en contacto con un especialista de soporte para obtener asistencia técnica y empresarial ilimitada (por correo electrónico, chat o soporte telefónico 24/7*), o busque ayuda para solucionar problemas en la [Base de Conocimientos](#).

VENTAJAS EN DEPORTES

El programa Acronis #TeamUp para proveedores de servicios le permite asociarse con equipos deportivos profesionales para cerrar más acuerdos y elevar el perfil de su empresa. Usted puede:

- Aumentar la visibilidad del logotipo de su empresa con oportunidades de co-branding en uniformes o en el estadio.
- Generar una presencia de marca integral con elementos en las plataformas digitales y sociales de los equipos deportivos.
- ¡Llevar sus eventos corporativos y de ventas al siguiente nivel con acceso a entradas, hospitalidad VIP, experiencias exclusivas detrás de escena y más!

Únase al programa de partners Acronis

Comenzar es fácil y gratuito.

- Regístrese hoy mismo completando el [formulario de registro](#). Acronis le confirmará su registro por correo electrónico.
- Ya con la aprobación, tendrá acceso al Portal de Partners de Acronis. Allí encontrará materiales importantes, incluidas las insignias de partner, listas de precios, herramientas de mercado y ventas, y mucho más.



Las ventajas están sujetas a los requisitos, términos y condiciones aplicables del Programa de Partners. Visite el Portal de Partners de Acronis y revise la Guía del Programa de Partners de Acronis para obtener más detalles.

* El soporte telefónico 24 horas, 7 días a la semana solo está disponible en idioma inglés. Otros idiomas solo están disponibles en horario de oficina.

Acronis

Más información en
www.acronis.com

Copyright © 2002-2026 Acronis International GmbH. Reservados todos los derechos. Acronis y el logotipo de Acronis son marcas comerciales de Acronis International GmbH en los Estados Unidos y/u otros países. Todas las demás marcas comerciales o registradas son propiedad de sus respectivos propietarios. Nos reservamos el derecho a cambios y diferencias tanto técnicos como con respecto a las ilustraciones; cualquier error est extenso de responsabilidad. Noviembre de 2024